

川越政

拡大対象は海外と地方都市

マンパワー発揮で肅々と



川越社長

製品O.E.M.(相手先)
ランドによる生産)も手
掛ける中堅生地商社、川
越政(大阪市中央区)の川
越浩治社長は今後、マン
パワーの発揮に努めなが
ら、東京、大阪、地方都市、
海外の各所でテキスタイル
販売の拡大を狙う。た
うことで最終的に増収増
益を果たすことができ
る。川越社長によると各
部門は個性がはつきりし
ており、時流に合えば伸
びるし、その逆もある。
6年4~9月)は売り上
げ、利益がともに過去最
高を記録するなど好調だ
った。その要因の一つが
マンパワーの発揮。同社
はテキスタイル、製品で
計6部門を設けており、
好不調の差はあるもの
の、それぞれが補完し合
うことで最終的に増収増
益を果たすことができ
る。川越社長によると各
部門は個性がはつきりし
ており、時流に合えば伸
びるし、その逆もある。
6年4~9月)は売り上
げ、利益がともに過去最
高を記録するなど好調だ
った。その要因の一つが
マンパワーの発揮。同社
はテキスタイル、製品で
計6部門を設けており、
好不調の差はあるもの
の、それぞれが補完し合
うことで最終的に増収増
益を果たすことができ
る。川越社長によると各
部門は個性がはつきりし
ており、時流に合えば伸
びるし、その逆もある。

16~17年度世界綿花需給
綿花在庫を大幅下方修正
中国の在庫消費が進む

日本綿花協会のリポー
トによると、米国農務省
はこのほど今季2016
~17綿花年度の世界綿花
需給で季初在庫、季末在
庫をともに大幅下方修正
した。ここ数年、綿花在
庫の中心だった中国で備
蓄綿花の消化が順調に進
んでいるため。

中国の在庫消費が進む

千上方修正された。ブラ
ジルと米国の減少が豪州
とマリの増加で相殺され
た。今期の世界作付反別
は2940万紗(前季比
3%減)と86~87綿花年
度以来の低水準と予想す
る。代替作物へのシフト
でインド、中国、パキスタ
ンでの作付け減少が要
因。ただ、インドはイール

上半期は過去最高収益

川越政の本年度上半期
(2016年4~9月)
の中国。今季の消費高
は3550万俵と予想す
る。最近の備蓄綿花販売
数量から見て中国の国内
綿花価格に競争力があ
り、中国への綿糸輸入が
抑制されることになる。
このため綿花消費高は主
要国間でのシフトが起
る。

こうした需給予想を基
にすると世界季末在庫は
約250万俵下方修正さ
れ、8730万俵となる。
これは季初在庫から93
0万俵の減少となり、過

合いなどの時流を勘案し
ながら、最適な経営資源
の投入先を見極めてい
く。
テキスタイル販売では
東京での増員を計画する
ほか、地元大阪のアパ
レルへの提案強化も図る。
加えて、今年初めて開催
した九州・福岡展の成功
を受け、地方都市での拡
販にも力を入れていく。

海外も引き続きの拡大
対象で、継続取引ができ
ている欧州、中国のほか
、米国や東南アジア市場向
けの成長にも期待する。
業績は、売上が前年同
期比8%増の9億190
0万円となり、営業利益
も15%増、経常利益も8
%増と好調に推移した。
売上高、利益ともに上半
期では創業以来の過去最
高。

国内テキスタイル販売
は合同展や「プレミアム
・テキスタイル・ジャパ
ン」などでの新規開拓と
ともに、丁寧な顧客提案
により既存取引先との商
量も拡大した。

東和コーポレーション

背抜きタイプ手袋が人気

作業用手袋の総合メーカ
ー、東和コーポレーション(福
岡県久留米市)は、「働く手袋」
にもっと関心を持ってもら
うことを目的に制定した「てぶ
くろの日(10月29日)」の活動
の一環として、作業用手袋に
関するアンケートを実施し
た。
今回のアンケートはインタ
ーネットを利用し、日本在住
の15~79歳の男女9945人
に事前調査し、「過去1年間に
仕事または(掃除・洗濯を除
く)家庭での作業で軍手以外
の作業手袋を使ったことがあ
る」と答えた人のうち300
人をさらに調査した。
作業用手袋が最も多く使わ
れていた用途は「園芸、家庭
菜園(38.0%)。男性より女
性が、また年齢層が高いほど
この割合が高くなり、60代以
上の女性では、74.5%を占
めた。手袋の種類としては手
袋の甲部分を残し、手の平側
のみコーティングして通気性
を良くした手袋「背抜きタイ
プ」がこの用途で最も多く使
われていた。
作業用手袋を使うときに最
も困っていること1位は、
「汗で手が蒸している」
だった。

カジレーネの「トゥーアンドフロ」 初の直営店舗開設

羽田空港内に28日

北陸産地の織布大手、ギアブランド「T.O.&F
カジレーネ(石川県かほ
ろ市)は28日、トゥー
アンドフロの直営店を東京

サポートは川下の

た強みがあり、30年後も産業と
して生き残ることができる」も
の、川下のアパレル・小売りは
主力のアップミドル市場がラ
グジュアリーブランドのセカン
ダリー戦略とファストファッ
ションの高付加価値化に挟撃さ
れているが、「危機感が希薄で、
このままでは10年で日本のアパ
レル産業はなくなる」と指摘。



軽量・コンパクトがコンセプト

羽田空港第2ビル駅地
下1階に開設する。
梶政隆社長による
と、店舗面積は約10平
方メートルと大きくないが、
緊急の改札口からすぐ
の立地という好条件の
ため、売上げはもと
より、「ブランドの宣伝
効果にも大きく寄与し
そう」と期待を寄せた。
クリエイターとの協業の
上、店舗を自立させるこ
ととブランドの世界観を
表現することを目的に、
クリエイターと協業し、
専用の音楽を流し、専用
の香りを用意する。
軽量・コンパクトを
コンセプトにしたトラベ
ルグッズブランドで、2
014年12月に販売を開
始した。東京、大阪、